**CHƯƠNG TRÌNH DIỄN ĐÀN THƯƠNG MẠI**

**ĐỐI THOẠI NGA-VIỆT**

**Ngày 15-16/12 tại Trung tâm tổ chức sự kiện The One – số 02 Chương Dương Độ, Quận Hoàn Kiếm, Hà Nội**

*Chương trình dự kiến ngày 12/12/2022*

|  |
| --- |
| Ngày 15 tháng 12 năm 2022 |
| **09:00 – 09:30** | **Đón tiếp đại biểu** |
| **09:30 – 9:50** | **Lễ khai mạc***(Hội trường phiên toàn thể)*Phát biểu chào mừng:- Ông **Nosov Sergey Sergeevich -** Vụ trưởng Vụ Châu Á, Châu Phi, Châu Mỹ Latinh, Bộ Công Thương LB Nga;- Ông **Đặng Hoàng An** - Thứ trưởng Bộ Công Thương nước CHXHCN Việt Nam; - Ông **Gennady Stepanovich Bezdetko** - Đại sứ đặc mệnh toàn quyền Liên bang Nga tại nước CHXHCN Việt Nam**;****-** Phát biểu của 2 Lãnh đạo cơ quan nhà nước của Việt Nam *\* Bài phát biểu 3 phút* |
|  **09:50 – 11:00** | **Phiên toàn thể: “Diễn đàn Hợp tác công nghiệp trước những thách thức thời đại mới”***(Hội trường phiên toàn thể)*Trong khuôn khổ chương trình hợp tác mới sau đại dịch Covid giữa Nga và Việt Nam, đại biểu tham dự sẽ thảo luận về cách thức và biện pháp duy trì hợp tác giữa hai nước, những kết quả đạt được trong giai đoạn này, kế hoạch và biện pháp hành động cụ thể nhằm tăng cường hợp tác trong thời kỳ mới. Những thách thức và giải pháp nhằm giải quyết hiệu quả các các vấn đề giữa hai bên. Người điều hành: Ông **Anton Gennadievich Atrashkin** - Giám đốc chương trình kinh doanh của Triển lãm công nghiệp quốc tế “Innoprom”.Diễn giả:1. Ông Nosov Sergey Sergeevich **-** Vụ trưởng Vụ Châu Á, Châu Phi, Châu Mỹ Latinh, Bộ Công Thương LB Nga;2. Ông Đặng Hoàng An - Thứ trưởng Bộ Công thương nước CHXHCN Việt Nam;3. Ông Dmitry Yuryevich Lelikov - Phó Tổng Giám đốc Tập đoàn Nhà nước “Rostec”;4. Đại diện phía Việt Nam - có địa vị phù hợp với Lelikov (tìm hiểu hoạt động của công ty trên, chọn đối tác);5. Ông Sergo-Shakhzoda Mamadalievich Kurbanov - Phó Chủ tịch CTCP “Transmashholding”; 6. Đại diện phía Việt Nam - có địa vị phù hợp với Kurbanov (ví du, từ công ty Ratraco);7. Ông Alexander Savelyevich Pinsky - Giám đốc Trung tâm Xúc tiến Công nghệ Điều hướng Tự động “MARINET RUT”, Chủ tịch Ban Giám sát của Trung tâm chuyên ngành “MARINET”;8. Đại diện phía Việt Nam - có địa vị phù hợp với Pinsky (tìm hiểu hoạt động của công ty trên, chọn đối tác); 9. Ông Andrey Nikolaevich Yakovlev - Tổng giám đốc Tập đoàn “Brain Systems”.*\*Bài phát biểu 5 phút* |
| **11:00 – 12:00** | **Bàn tròn số 1 “INNOPROM”: Trung tâm công nghiệp gia nhập thị trường SNG và gặp gỡ các đối tác chất lượng”***(Hội trường phiên toàn thể)*Các nhà lãnh đạo cơ quan Chính phủ và Doanh nghiệp trao đổi về INNOPROM - triển lãm công nghiệp chính ở Nga, được đánh giá là nơi các công ty nước ngoài tiếp cận thị trường Nga. Người đứng đầu các công ty chuyên về Công nghệ thông tin sẽ giới thiệu về các công nghệ đang được ứng dụng hiệu quả trong ngành công nghiệp ở các quốc gia trên thế giới, bao gồm cả khu vực Đông Nam Á.Người điều hành: Ông **Anton Gennadyevich Atrashkin -** Giám đốc Chương trình INNOPROMDiễn giả:**-** Ông **Alexander Timofeevich Golovarev**, Trưởng phòng Hợp tác Quốc tế của BelCCI (Phòng Thương mại và Công nghiệp Belarus);- Chuyên gia Việt Nam phát biểu theo đề tài**-** Ông **Anton Alexandrovich Selyanichev**, Giám đốc Phát triển IoT, Kaspersky;- Công ty VN phát biểu**-** Ông **Ilya Viktorovich Muratov**, Giám đốc Phát triển công ty Zyfra- 3 công ty VN phát biểu  |
| **12:00 – 12:30** | **Tham quan khu triển lãm**(cùng các cơ quan truyền thông)Ông **A.V. Gruzdev** - Thứ trưởng Bộ Công Thương Liên bang Nga cùng Ông **Đặng Hoàng An** - Thứ trưởng Bộ Công Thương nước CHXHCN Việt Nam.  |
| **12:30 – 13:45** | **Nghỉ giải lao/Ăn trưa***(Phòng giải lao trung tâm hội nghị)* |
| **13:45 – 15:00** | **Bàn tròn số 2: “Chế tạo cơ khí ngành giao thông vận tải và cơ sở hạ tầng”***(Hội trường chương trình kinh doanh 1)*Các thành viên tham dự bàn tròn sẽ thảo luận về các vấn đề mở rộng hội nhập giữa Nga và Việt Nam trong lĩnh vực năng lượng, vận tải và chế tạo cơ khí (kỹ thuật nặng). Cần phải làm gì để các công nghệ kỹ thuật hiện đại được sử dụng hiệu quả hơn nữa tại các doanh nghiệp Việt Nam?Quy trình lắp ráp ôtô của các thương hiệu hàng đầu của Nga tại Việt Nam hiệu quả như thế nào? Làm thế nào để các doanh nghiệp công nghiệp hàng đầu của Nga có thể mở rộng hợp tác với Việt Nam?Người điều hành: Ông **Alexander Savelyevich Pinsky -** Giám đốc Trung tâm Xúc tiến Công nghệ Điều hướng Tự động “MARINET RUT”.Diễn giả: **-** Ông **Stanislav Andreyevich Ageenko** - Giám đốc khu vực Russia-CIS “Deep C Industrial Zones”.- Chuyên gia VN phát biểu - Ông **Semyon Sergeevich Markin -** Trưởng phòng đối ngoại với các đối tác nước ngoài của công ty TNHH “Emperium”.- Công ty VN phát biểu - Ông **Artur Rustamovich Tatlyev -** Trưởng phòng hoạt động kinh tế đối ngoại của Công ty CP “Transmashholding”. - Công ty VN phát biểu - Ông **Natalia Lvovna Varyukhina** - Tổng giám đốc công ty liên doanh “GAZ THAN DAT”- 2 công ty VN phát biểu  |
| **13:45 – 15:00** | **Bàn tròn số 3: “Dược phẩm và công nghệ sinh học - cơ hội hợp tác mới”**Trong khuôn khổ bàn tròn, các bên thảo luận về vấn đề về hội nhập của ngành dược phẩm, các quy định cụ thể của quốc gia trong lĩnh vực công nghiệp dược phẩm, thành lập liên doanh và kinh doanh các loại thuốc và thiết bị y tế mới.Người điều hành:Bà **Elena Vladimirovna Denisova -** Phó Vụ trưởng Vụ Công nghiệp Dược phẩm và Y tế, Bộ Công Thương LB NgaCâu hỏi thảo luận:1. Sự ảnh hưởng của những thách thức thời đại mới đối với nhu cầu thay đổi hệ thống chăm sóc sức khỏe;2. Cơ cấu thị trường thuốc (tỷ trọng thuốc sản xuất trong nước và thuốc nhập khẩu, thuốc gốc và thuốc cải tiến, khu vực thương mại và mua sắm công, v.v.);3. Tập trung đổi mới sáng tạo: phát triển sản xuất các chế phẩm công nghệ sinh học và định hướng nghiên cứu & phát triển;4. Đặc thù khi gia nhập thị trường thuốc Việt Nam: thủ tục đăng ký, quyền lợi và ưu đãi đối với nhà đầu tư nước ngoài, hợp tác với đối tác trong nước;5. Hài hòa hóa các yêu cầu, quy định trong lĩnh vực sản xuất, lưu hành thuốc;6. Khả năng của các công ty Nga trong việc đáp ứng nhu cầu của hệ thống y tế Việt Nam.Diễn giả:- Bà **Elvira Iskandarovna Mukhametshina -** Giám đốc bộ phận xúc tiến và xuất khẩu vắc xin của Công ty cổ phần R-Pharm;- Chuyên gia VN phát biểu và trả lời câu hỏi- Ông **Mikhail Vladimirovich Antonov** - Giám đốc phát triển quan hệ quốc tế và kinh doanh của Hiệp hội “Cybathletic”;- Chuyên gia VN phát biểu và trả lời câu hỏi- Ông **Evgeny Mikhailovich Rabinovich -** Phó Tổng Giám đốc Phát triển Chiến lược của Doanh nghiệp Đơn nhất Nhà nước Liên bang “Nhà máy Nội tiết Moscow”;- Công ty VN phát biểu - Ông **Dmitry Yuryevich Averyanov -** Phó Tổng giám đốc, Giám đốc chi nhánh Lefortovo Doanh nghiệp Đơn nhất Nhà nước Liên bang “Nhà máy nội tiết Moscow” ;- Công ty VN phát biểu - Ông **Sergey Ashotovich Restevanyan -** Tổng Giám đốc Công ty TNHH AFS-Tecnologies (Tập đoàn ChemRar); - Công ty VN phát biểu - Bà **Evgenia Valerievna Ovchinnikova -** Trưởng bộ phận hỗ trợ và hoạt động kinh tế đối ngoại của Công ty CP “BIOCAD”;- Ông **Pavel Evgenyevich Vandyshev -** Phó Giám đốc Phát triển Trung tâm nghiên cứu Dịch tễ học và Vi sinh quốc gia được đặt theo tên của viện sĩ danh dự N.F. Gamaleya;- Ông **Aleksey Borisovich Cherpakov -** Trưởng phòng phân phối sản phẩm công nghệ sinh học ra thị trường, Công ty TNHH “Petrovax Pharm” (chủ đề: Sản xuất chế phẩm công nghệ sinh học và cơ hội hợp tác tại thị trường Việt Nam);- Ông **Irina Evgenievna Svyato -** Giám đốc Văn phòng Dự án của Công ty.- Ông **Dmitry Valeryevich Vysotsky** - Phó chủ tịch phụ trách các dự án phi năng lượng hạt nhân của Công ty CP “RUSATOM Overseas”;- Ông **Maxim Andreevich Dvedenidov** - Tổng Giám đốc của Công ty TNHH “Scientificcoin”;- Ông **Andrey Nikolaevich Yakovlev** - Tổng Giám đốc Tập đoàn “Brain Systems”. |
| **15:15 – 16:15** | **Phiên chào hàng (giới thiệu sản phẩm) của đại diện các công ty Nga***(Hội trường chương trình kinh doanh 1 và 2)*Trong các phiên giới thiệu sản phẩm, mỗi công ty Nga chuẩn bị bài thuyết trình 4 phút, bao gồm:* Lịch sử hình thành (tóm tắt) của công ty
* Sản phẩm của công ty
* Đề xuất chính sách bán hàng ưu đãi
* Lợi thế cạnh tranh

Sau đó, các đối tác Việt Nam sẽ bắt đầu phiên Hỏi - Đáp trong vòng 3 phút.Những người tham gia được mời tham dự các cuộc họp B2B để thảo luận chi tiết về hợp tác; |
| **16:15 – 17:15** | **Họp B2B**Các cuộc họp B2B sẽ được tổ chức trong khuôn khổ chương trình diễn đàn. Ban tổ chức lập chương trình họp, danh sách đại biểu và nhà triển lãm. Các bên có cơ hội thỏa thuận trước về các cuộc đàm phán với các đối tác tại địa điểm triển lãm.Tất cả các cuộc họp đều được lên lịch với sự đồng ý và quan tâm của các bên, đảm bảo hiệu quả đàm phán cao nhất.Người tham gia có cơ hội nhận trước thông tin của các đối tác đàm phán.Trước khi bắt đầu diễn đàn, 2 bên đều nhận được lịch họp riêng. |
| **17:30**  | **Tiệc tối** *(Nhà hàng)* |
| Ngày 16 tháng 12 năm 2022 |
| **09:45 – 11:00** | **Bàn tròn số 4: “Chủ quyền số và đổi mới cho ngành công nghiệp”** (*Hội trường chương trình kinh doanh 1)*Trong thời đại thách thức toàn cầu, các doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực công nghiệp phải có các giải pháp đồng bộ để đảm bảo sự phát triển của công nghệ thông tin.Trong bối cảnh này, công nghệ thông tin của Nga là một chủ đề quan trọng trong quan hệ đối tác mang tính xây dựng giữa các doanh nghiệp Nga và Việt Nam.Các đối tác tại Việt Nam sẽ hiểu về tiềm năng công nghệ của Nga như thế nào? Các công ty Nga có thể cung cấp những công nghệ và giải pháp nào cho phía Việt Nam? Và làm thế nào để thiết lập mối quan hệ hợp tác hiệu quả giữa 2 nước?Người điều hành: Ông **Anatoly Vladimirovich Zverev -** Giám đốc thương mại của Công ty TNHH “National Transport Aggregator” (LLC NTA).Diễn giả:- Ông **Valentin Igorevich Chuguev -** Trưởng phòng kinh tế đối ngoại của Công ty CP “Shvabe”;- Chuyên gia VN phát biểu - Ông **Andrey Nikolaevich Yakovlev -** Tổng giám đốc Tập đoàn “Brain Systems”;- Công ty VN phát biểu - Ông **Sergei Ivanovich Gomenyuk** - Cố vấn giám đốc phụ trách hoạt động kinh tế đối ngoại của Công ty CP Hiệp hội Khoa học và sản xuất “Almaz”;- Công ty VN phát biểu - Bà **Irina Viktorovna Pantina -** Giám đốc Ban Công tác với Khu vực Công của Công ty Cổ phần “Positive Technologies”;- Công ty VN phát biểu - Ông **Alexander Savelyevich Pinsky -** Giám đốc Trung tâm Xúc tiến Công nghệ Điều hướng Tự động “MARINET RUT”;- Công ty VN phát biểu  |
| **09:45 – 11:00** | **Hội nghị bàn tròn số 5: “Công nghiệp khai khoáng, dầu khí và hóa chất”***(Hội trường chương trình kinh doanh 2)*Công nghiệp hóa chất, khai khoáng, dầu khí là một trong những ngành chính của nền kinh tế thế giới hiện đại, góp phần biến đổi nguyên liệu thô (dầu, khí tự nhiên, không khí, nước, kim loại và khoáng chất) thành hơn 70.000 sản phẩm khác nhau.Lợi ích của việc sản xuất sử dụng công nghệ và vật liệu mới là gì? Cần làm gì để tận dụng tiềm năng công nghiệp của các doanh nghiệp Nga và Việt Nam? Những câu hỏi này sẽ được trả lời bởi những thành viên tham dự bàn tròn.Người điều hành: Ông **Vladimir Alexandrovich Galitsyn -** Giám đốc điều hành của tổ chức phi chính phủ “Hiệp hội Chrysotile”Diễn giả:- Bà **Marina Petrovna Bortova -** Phó Tổng Giám đốc Công ty CP “Công ty Soda Bashkir” (Công ty cổ phần “BSK”);- Chuyên gia VN phát biểu - Ông **Viktor Gennadyevich Matyushin -** Giám đốc điều hành của “STS-GeoService”- Công ty VN phát biểu - Ông **Anatoly Khalimovich Khasyanov -** Tổng giám đốc CTCP Hiệp hội Nghiên cứu và sản xuất “RIVS”.- 3 công ty VN phát biểu  |
| **11:15 – 12:30**  | **Bàn tròn số 6: “Chế tạo máy năng lượng - đổi mới và triển vọng”***(Hội trường chương trình kinh doanh 1)*Các nguồn năng lượng thân thiện với môi trường như năng lượng gió, năng lượng mặt trời và năng lượng hạt nhân ngày càng đóng vai trò quan trọng trong cuộc sống của chúng ta. Bàn tròn số 6 sẽ thảo luận các quan điểm chung về phát triển kinh doanh trong lĩnh vực năng lượng, trả lời câu hỏi: Làm thế nào để phát triển năng lượng carbon thấp trong ngắn hạn? Các tổ chức-chuyên gia hàng đầu thế giới trong lĩnh vực năng lượng nhìn nhận như thế nào về triển vọng phát triển của các nguồn năng lượng tái tạo và năng lượng hạt nhân?Người điều hành: Ông **Andrei Mikhailovich Pecherin -** Phó Đại diện Thương mại Liên bang Nga tại CHXHCN Việt Nam.Diễn giả:- Ông **Ilya Vladimirovich Kozlov -** Giám đốc sản xuất tại Việt Nam, Công ty CP “Power Machines”;- Chuyên gia VN phát biểu - Ông **Evgeny Evgenievich Chivilev -** Trưởng phòng quản lý của Công ty CP “NovaWind”;- Công ty VN phát biểu - Ông **Anton Nikolayevich Tikhonov -** Giám đốc Phát triển của Tập đoàn “Innovation Systems”;- 3 Công ty VN phát biểu |
| **12:30 – 14:00** | **Tiệc trưa** *(Phòng giải lao trung tâm hội nghị)* |
| **14:00 – 15:00** | **Họp B2B** |
| **15:15 – 16:30** | **Bài thuyết trình về Nghiên cứu Marketing** **“Làm thế nào để quảng bá hiệu quả tại thị trường Việt Nam”***(Hội trường chương trình kinh doanh 1)*Diễn giả: Bà **Anna Protasova** - Giám đốc Công ty TNHH “Foundeast Asia”.Việt Nam ngày nay là một quốc gia có nền kinh tế phát triển nhanh chóng với dân số khoảng 100 triệu người. Tốc độ tăng trưởng GDP bình quân của Việt Nam trong 11 năm qua là 9,12% và đã vượt 245 tỷ USD.Thị trường Việt Nam là một trong những thị trường giàu tiềm năng nhất đối với các nhà sản xuất Nga. Với mối quan hệ hợp tác hữu nghị giữa hai nước, các doanh nhân Nga có thể đưa ra những đề xuất và điều kiện thuận lợi hơn so với các đối tác nước ngoài khác. Tuy nhiên, thị trường châu Á rất khác so với thị trường châu Âu. Để tích hợp thành công hàng hóa và dịch vụ, cần phải tính đến các xu hướng tiếp thị, điều này sẽ tiết kiệm chi phí cho việc thử nghiệm. Bài thuyết trình về nghiên cứu tiếp thị được thực hiện để giúp đơn giản hóa và cải thiện quy trình kinh doanh cho các công ty Nga tại thị trường Việt Nam. |
| **16:30 – 17:30** | **Lễ bế mạc diễn đàn và tiệc chia tay***(Phòng giải lao trung tâm hội nghị)* |

Thông tin chi tiết hơn vui lòng liên hệ BTC: Mrs Thảo – 0984165652